

NOUS RECRUTONS UN COORDINATEUR COMMERCIAL (H/F)

À PROPOS

Rejoins une entreprise dynamique en pleine croissance ! LEVRARD GROUPE est un acteur majeur dans les domaines de l'assainissement, du débouchage, du transport, des nuisibles et des diagnostics réhabilitation. Si tu souhaites contribuer à notre succès, cette opportunité est faite pour toi !

EN QUELQUES CHIFFRES

- **80** collaborateurs
- Plus de **15 000** interventions par an
- Située en **Mayenne** (53), **Sarthe** (72) et **Maine-et-Loire** (49)
- **14** agences/dépôts de proximité
- Flotte de plus de **80** véhicules d'intervention (véhicules légers et poids lourds)

DESCRIPTION DU POSTE

A ton arrivée, tu rejoindras l'équipe d'Aymeric et nous te formerons pendant les deux premiers mois :

- Formation avec l'équipe sédentaire sur leur métier
- Immersion avec notre équipe terrain
- Intégration au sein de l'Académie Levrard

Après cette période de formation, voici tes nouvelles missions :

Développement des activités de l'entreprise, secteurs du 53 et du 72

- Faire appliquer ses objectifs individuels
- Mettre en œuvre le déroulement de l'organisation et de la planification sur son secteur
- Coordonner le déploiement des services, des ventes et la mise en place des contrats (de la proposition à la signature) sur son secteur
- Partager les informations du terrain pour enrichir la base de données clients et/ou prospects sur son secteur
- Contribuer à l'élaboration du plan évènementiel (foires, salons...) et y participer
- Prospecter en repérant les clients potentiels sur le secteur
- Réalisation des plans de prévention de son secteur

Fidélisation de notre clientèle

- Elaborer les protocoles techniques et savoir saisir les devis
- Reprendre les données existantes pour fidéliser nos clients
- Savoir conseiller et orienter nos clients
- Création de supports pour optimiser le suivi des clients

Animation du périmètre

- Suivre et analyser les indicateurs d'activité puis proposer des mesures correctives
- Elaborer des relevés techniques
- Conseiller sur les services et les ventes de produits sur l'ensemble du marché de son secteur
- Accompagner l'équipe commerciale et l'équipe terrain sur les réclamations professionnelles ou les particuliers suivi d'un devis
- Suivi des chantiers en vue d'optimiser le matériel, la logistique et l'humain
- Elaborer des audits sécurité sur son secteur en lien avec le service RH
- Organiser, déléguer, contrôler puis envoyer les appels d'offres
- Être en lien avec le service exploitation et facturation
- Veille et participation aux évènements commerciaux ou autres manifestations en lien avec le service commercial

Reporting

- Alimenter, consolider, suivre, analyser son reporting et présenter son récap hebdo
- Elaborer les rapports d'activités sur son périmètre
- Présenter son récap hebdomadaire

PROFIL RECHERCHÉ

Formation

- Diplômé d'un Bac + 2 à un Bac + 5

Expérience

- Expérience attendue : de 1 à 2 ans

Compétences techniques

- Connaissance des techniques de gestion de projet
- Maîtrise des méthodes de développement commercial
- Bonnes connaissances des techniques de rédaction de propositions commerciales et de contrats
- Connaissances juridiques sur le marché privé et public
- Une appétence pour les nouvelles technologies et maîtrise des outils informatiques

Savoir-être

- Aisance relationnelle
- Organisation et rigueur
- Esprit d'initiative
- Réactivité
- Engagement
- Honnêteté

Nous recherchons une personne engagée, qui partage nos valeurs de qualité et d'amélioration continue.

CONDITIONS

- **CDI - 42h** par semaine (5 jours)
- **Salaire** : Rémunération fixe selon le profil + rémunération variable
Rémunération : à partir de 2600,00€ brut par mois

- **Avantages :**

Voiture de fonction

CE Externalisé : 25€ par mois après 3 mois d'ancienneté

Prime d'assiduité : 63.98€ brut par mois (sans retard ni absence)

- Du lundi au vendredi (le week-end occasionnellement)
- Horaire de journée
- Téléphone professionnel
- Lieu de référence : **Val-du-Maine** (Ballée 53) à 10 min de Sablé-sur-Sarthe, 25 min de Château-Gontier sur Mayenne et 30 min de Laval

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

En rejoignant nos équipes, vous intégrerez une entreprise en **plein développement**, où **l'esprit d'équipe**, **l'innovation** et la **qualité de service** sont au cœur de nos **priorités**. Grâce à la LEVRARD ACADÉMIE, nous favorisons la **montée en compétences** de nos collaborateurs et offrons de réelles **perspectives d'évolution**.

Il ne nous manque plus que vous !

